

名刺アプリEight提供のビジネスイベント「Meets Sales Tech」にて、Forbes Cloud 100にも選出されたPipedriveを紹介致します。

Surpassは日本国内で初めて、エストニア創業のPipedrive社と販売契約を締結しました。

株式会社Surpass（東京都品川区 代表取締役 石原亮子）は、名刺アプリ「Eight」提供のビジネスイベント「Meets Sales Tech」に登壇し、世界170ヶ国、導入実績85,000社超のCRMソフトウェア「Pipedrive」を国内で初めてご紹介致します。

【「Meets Sales Tech」概要】

名刺管理アプリEightのテクノロジーを活用し、サービスを「買いたい人」と「売りたい人」をつなぐことで、社会の生産性向上を図る、新しい形のビジネスマッチングイベントです。

なお、当イベントでは特に営業活動に課題を抱える企業様に対して、テクノロジーで革新するソリューションサービスを紹介致します。

■「Meets Sales Tech」イベント詳細

<https://meets.smarketing.jp/public/seminar/view/22>

【「Meets Sales Tech」開催概要】

主催：Sansan株式会社（名刺アプリEight 提供）

参加費：無料（事前登録制）

日時：2019年5月28日（火）第1部：10:00-13:00・第2部：14:00-17:00

会場：ザ・ストリングス 表参道（〒107-0061 東京都港区北青山3-6-8※表参道駅B5出口直結）

【「Pipedrive」製品概要】

Pipedriveはセールスパーソンの観点から開発されたCRM（顧客管理システム）で、営業現場で直感的に使えるシンプルさと、付加価値の高いセールスアナリティクス（分析機能）の提供により、世界170ヶ国85,000社超で導入されています。なおPipedrive導入企業は、導入初年度以降に、平均28%の契約件数を増やすという統計結果も出ており、米調査会社ガートナーは2018年に同社をCRMのリーディングカンパニーとして評価し、Forbes社も「世界で最も革新的なクラウドサービス企業100社」（Forbes Cloud 100）に同社を選出しました。

■無料トライアルお申込み

<https://www.pipedrive.com/ja>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ】

株式会社Surpass

ソリューション事業部 吉井・磯貝

TEL：03-4405-1665

E-mail: info@surpass-star.com

当プレスリリースURL

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000006.000030726.html>

株式会社Surpassのプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/30726

